



ROTO *date*

VIERMAANDELIJKSE NIEUWSBRIEF VAN ROTO SMEETS

NR.1 - OKTOBER 2003

Drukken in
digitale versnelling

Uw gids in papierland

Roto Smeets

Drukken in digitale versnelling

Geen enkele activiteit in de publishing- en drukindustrie is de afgelopen tien jaar meer veranderd dan die van de prepress-servicebureaus of zogenaamde reprobedrijven. Maar ook drukkerijbedrijven zoals Roto Smeets, zijn inmiddels geëvolueerd tot 'digitale service-bedrijven' waarvan het gehele voorbereidings-traject tot en met de drukvormvervaardiging gedigitaliseerd is en er digitale koppelingen naar de voorinstelling van de drukpersen worden toegepast.

Innoverende
bedrijven zien
snel de
voordelen van
de nieuwe
technische
mogelijkheden

De reprobedrijven beleefden met hun kostbare en technologisch gesloten systemen voor scannen en opmaken, hun hoogtijdagen in de jaren '80. Door de opkomst van de dtp-technologie, die het reprovak populariseerde en het zetttersvak overbodig maakte, verdween echter ook de high-end digitale repro. Een groot aantal fabrikanten en leveranciers is verdwenen, toen de vraag naar die systemen stilviel.

Een aantal prepress-bedrijven vormden zich om tot intermediaire dienstverleners voor bijvoorbeeld het belichten van de films vanaf digitale bestanden. Toen de desktopscanners op de markt kwamen, computers steeds krachtiger werden en digitale opslagcapaciteit in hoog tempo goedkoper werd was al te voorzien dat het maken van kleurencans, kleurenmanagement, databeheer,... door de drukkers of door hun klanten zelf zou worden uitgevoerd. Drukkerijbedrijven gaan door een enorme veranderingsfase heen. Innoverende bedrijven zien snel de voordelen van de nieuwe technische mogelijkheden en spelen daar op in. Dat gaat bijvoorbeeld gepaard met het opzetten van nieuwe

manieren van communicatie met klanten. Die krijgen dan aanvullende diensten met extra toegevoegde waarde aangeboden, zoals de nieuwe WorkWizz-services van Roto Smeets.

Nieuwe diensten

Roto Smeets stelt op een uitgebreide centrale computerconfiguratie via het internet gespecialiseerde diensten ter beschikking aan haar klanten, zodat die niet meer hoeven te investeren in de ontwikkeling en het onderhoud van dergelijke applicaties. Deze toepassingen kunnen door Roto Smeets snel en eenvoudig worden gerealiseerd. Met behulp van een simpele internetbrowser kunnen klanten hun drukklare bestanden (bijvoorbeeld Certified PDF-bestanden) on line aan de drukkerij van Roto Smeets

leveren via het internet of het extranet. De 'upload' van hun bestanden wordt dan per kerende e-mail bevestigd en via de browser heeft iedereen die in het proces betrokken is een goed overzicht van de stand van zaken. Een andere mogelijkheid is dat deelbestanden (opmaak, beelden, advertenties, enz.) vanaf verschillende locaties naar het prepressbedrijf of de drukkerij worden verstuurd, en door de verschillende partijen via het internet kunnen worden bekeken. Het systeem houdt automatisch en heel nauwgezet het tijdstip van levering van de digitale bestanden bij. Klanten kunnen nadien de kant-en-klare pagina's op hun schermen beoordelen en printen en vervolgens goedkeuren of correcties doorgeven. Klanten kunnen on line volgen in

data · paper · inspiration

In tijden van economische teruggang gaan bepaalde waarden nog meer tellen. Zoals kwaliteit, punctualiteit, professioneel advies en zekerheid. Roto Smeets is gespecialiseerd in het produceren van kwaliteitsdrukwerk voor efficiënte massacommunicatie. Zowel nationaal als internationaal.



Al tientallen jaren. We verzorgen het drukprocédé, maar ook de dienstverlening eromheen. Van advies, pre-media, nabewerking, predistributie tot distributie. We doen dat met scherpste, snel en zeker, zonder dat we de details uit het oog verliezen. Dat maakt Roto Smeets tot een sterke partner in drukwerk. Ook als het economisch even tegenzit. Kies voor zekerheid en kwaliteit, met Roto Smeets staat u sterker.

René van Werkhoven (Algemeen Directeur Roto Smeets)



welk stadium van het prepress-proces hun order zich bevindt. In de toekomst wordt het ook mogelijk het verdere verloop van het proces (drukken, afwerken en distributie) op dezelfde manier on line te volgen.

Inloggen en klaar dankzij Workwizz

Een gebruiker hoeft voor dergelijke dienstverlening slechts in te loggen via www.rotosmeets.com. Het systeem zorgt ervoor dat iedereen exclusief toegang heeft tot zijn eigen gegevens, of dat meerdere personen op een snelle manier data rond hetzelfde project kunnen uitwisselen. Alle deelnemers zijn gekoppeld aan die ene efficiënte workflow.

Voor klanten als uitgevers werden mogelijkheden ingebouwd

om bestanden van advertentiepagina's, logo's, beelden, enz. te archiveren en on line binnen handbereik te houden. Roto Smeets biedt dus veel meer aan dan het plaatsen van beelden in pagina's en is hiermee een digitaal servicebedrijf. Het laat zijn klanten onder meer toe de workflow te beheren die moet leiden tot het toesturen van drukklare bestanden. En dit dienstenpakket kan nog worden uitgebreid. Zo kan ervoor worden gezorgd dat het proeftraject door meerdere partijen van een afstand kan worden gevolgd en aangestuurd, of dat de database

met digitale bestanden van de klanten geschikt wordt gemaakt voor andere on line toepassingen.

In deze tijden van internetcommunicatie, is het drukkerijbedrijf niet langer uitsluitend een leverancier van bedrukt papier aan zijn klanten, maar kan het integraal deel uitmaken van diens digitale publishingproces. Daarbij hoort de ondersteuning van de klant bij het optimaliseren van zijn prepress- en publishing-workflows. Het versnellen van de doorlooptijd van een opdracht, is slechts één van de positieve gevolgen van deze manier van samenwerken.

Klanten kunnen
on line volgen
in welk stadium
van het
prepressproces
hun order
zich bevindt



Certified PDF

Om een drukker te tonen dat een PDF-bestand drukconform is aangemaakt, kan de samensteller het bestand met het programma Enfocus Pitstop controleren, waarna de file 'gecertificeerd' wordt als er geen fouten worden gevonden. In België, Nederland, Frankrijk, Zwitserland en Denemarken riepen de grafische federaties die methode in 2002 tot de aanbevolen verificatiemethode uit voor het aanleveren van drukgerede bestanden. In sommige sectoren, bijvoorbeeld voor aanlevering van full colour advertenties in publicatijschriften in Nederland, wordt uitsluitend nog Certified PDF toegelaten.

WorkWizz -demo

Wilt u zelf ontdekken hoe Workwizz uw workflow kan versnellen en efficiënter maken? Vraag dan gratis de demo-cd aan door een e-mail te sturen naar info@rotosmeets.com





Uw gids in papierland

Te vaak is het maken van de juiste papierkeuze voor drukwerk een complexe en tijdrovende onderneming. Omdat fabrikanten, groothandels en drukkers vaak een eigen naam en kenmerken aan hun papiersoorten geven, is vergelijken moeilijk. Ook de verschillen tussen papiersoorten die bestemd zijn voor vellendruk of voor rotatiedruk leveren geregeld vragen op. En welk papier moet u kiezen wanneer uw drukwerk opent met een met dubbele pagina, gespreid over een houtvrije cover en een houthoudend binnenwerk met een lager gewicht?

Op al die vragen kan Roto Smeets u een duidelijk antwoord bieden. Roto Smeets koopt als drukkerij jaarlijks meer dan 350.000 ton rotatiepapier, rechtstreeks bij de fabrikanten, aan. Zo hebben we zekerheid dat alle gebruikte papiersoorten aan onze kwaliteitsnormen voldoen. Al die papiersoorten werden nu voor u gebundeld in een uniek werkinstrument, de Paper Guide. In deze handige papierbundel zitten stalen per soort en per leverancier gerangschikt, zodat de Paper Guide als het ware het mobiele uitstalraam is van wat de papiermarkt vandaag te bieden heeft.

Dankzij deze Paper Guide kunnen onze account managers u tijdens de voorbespreking van drukwerk helpen om de juiste papierkeuze te maken voor uw drukorder. Een belangrijk werkinstrument dus, zeker wanneer u weet dat papier meestal meer dan de helft van de kostprijs van rotatiedrukwerk vertegenwoordigt. In het volgende nummer van Rotodate belichten we uitgebreid het belang van de papierkeuze bij rotatiedrukwerk.

Wilt u zelf zien, voelen, ontdekken, ...
hoe praktisch de Paper Guide is?
Bel Roto Smeets voor een afspraak op

035 625 89 11

Uw contactpersonen



Vincent van den Hurk
Sales Director
vincent.vd.hurk@rotosmeets.com



Sjaak van Mierlo
Account Manager
sjaak.van.mierlo@rotosmeets.com



André Smit
Senior Account Manager
andre.smit@rotosmeets.com



Antal Beck
Account Manager
antal.beck@rotosmeets.com



Hans Vijvers
Senior Account Manager
hans.vijvers@rotosmeets.com



Paul Gravesteyn
Account Manager
paul.gravesteyn@rotosmeets.com



Rob Spijker
Account Manager
rob.spijker@rotosmeets.com



Derek Read
Account Manager
derek.read@rotosmeets.com

COLUMN

Samen sterker

We werken in een tijd waar extra aandacht en inzet noodzakelijk is. Economisch herstel laat op zich wachten en de consument houdt de hand stevig op de knip.

Dit werkt vanuit de retailmarkten ook door in alle industriële markten.

Iedere ondernemer staat voor de uitdaging om met verenigde inspanning te werken aan een hogere productiviteit van de interne organisatie, gerichte acties om de klant tot aankopen te verleiden en uiteraard ook aan de toeleverende zijde van de organisatie te gaan voor de beste deal.

Roto Smeets herkent deze noodzaak en spant zich tot het uiterste in om een maximaal resultaat te halen uit uw drukwerkbudget.

Dit is mogelijk doordat Roto Smeets al twee jaar geleden een grote reorganisatie doorvoerde waarmee de kosten aanzienlijk werden verlaagd. Tegelijkertijd is veel geïnvesteerd in moderne technologie waardoor de technische mogelijkheden zijn vergroot. Ten slotte is hard gewerkt aan het verkorten van de communicatielijnen en het beschikbaar maken van informatie en kennis. Door deze ontwikkelingen kunt u bij Roto Smeets terecht voor een nog gevarieerder pakket drukwerk en daaraan gerelateerde diensten. Dit alles gebeurde onder de projectnaam Roto Smeets Sterker.

Roto Smeets zal bezig blijven om sterker te worden, u heeft daarvoor een partner die, ook in deze moeilijker tijden, een bijdrage kan leveren aan uw successen. Want alleen door onze samenwerking zijn wij echt sterker.



Vincent van den Hurk
Sales Director
Commercial &
Contract Printing Market